

VPP-Mitglieder aufgepasst!

## Risiko Praxis-Unterbrechungs-Versicherung?

**Neuer Anbieter – neue Bedingungen – neue Risiken für laufende Verträge von VPP-Mitgliedern? Der vorliegende Beitrag will Ihnen hierzu Orientierung geben.**

Viele VPP-Mitglieder haben z.T. schon seit Jahren eine Praxis-Unterbrechungs-Versicherung. Diese springt dann ein, wenn eine lange Arbeitsunfähigkeit das Arbeiten in der Praxis verhindert. Sie sorgt dafür, dass fortlaufende Kosten gedeckt und ggfs. entfallende Gewinne ausgeglichen werden können – grundsätzlich also eine sinnvolle Lösung.

### Fremdmakler kündigt Wechsel des Versicherers an

Der Abschluss der Versicherungen erfolgte in der Vergangenheit meist bei der Donau Versicherung Wien. Als Vermittler fungierte der österreichische Versicherungsmakler Dr. Rinner & Partner. Alternative Produkte bot dieser Makler nie an, obwohl es solche am deutschen Markt immer gegeben hat. Die Beratung erfolgte in der Regel schriftlich, teilweise telefonisch.

Nunmehr will sich die Donau Versicherung aus dem deutschen Markt verabschieden. Doch was passiert mit bestehenden Versicherungen? Die BDP-Tochtergesellschaft PsyCura Wirtschaftsdienst GmbH hat nachgefragt und die Antwort erhalten, dass Dr. Rinner & Partner einen neuen Anbieter gefunden habe, der die Bestandsverträge als Risikoträger übernehmen würde.

### Neues Produkt: Vieles bleibt unklar – was tun?

Viele Fragen zum neuen Produkt und zum Ablauf der Bestandsübertragungen bleiben trotz intensiver Nachfragen noch immer unbeantwortet. Die bisherigen Aussagen, dass keiner in Sorge sein müsse, stellen uns nicht zufrieden. Bei

grundlegenden Produktänderungen gibt es immer konkrete und oft individuelle Fragen, wie z. B.:

- Gibt es Verschlechterungen in den Bedingungen?
- Kann ich mich trotz höherem Alter und verändertem Gesundheitszustand beim neuen Anbieter weiter versichern?
- Kann ich meinen Bedarf ausreichend decken?
- Gibt es alternative Lösungen für mich?
- Wann wird die Vertragsänderung vollzogen?

Diese und andere Fragen müssen, um eine möglichst optimale Entscheidung zu vorgelegten Angeboten treffen zu können, frühzeitig beantwortet werden. Als Laie ist es schwer, den neuen Vorschlag zu bewerten. Entscheidungen unter Zeitdruck führen meist auch nicht zu sinnvollen Lösungen.

### Die Familie hilft: sechs Pluspunkte für Mitglieder des VPP!

VPP-Mitglieder haben den Vorteil, in dieser Situation ein Mitglied der großen BDP-Familie, die PsyCura Wirtschaftsdienst GmbH, an ihrer Seite zu haben. Die PsyCura

- verfolgt mit ihrer Tätigkeit grundsätzlich nie nur wirtschaftliche Ziele, sondern
- sucht stets bedarfsgerechte, qualitativ hochwertige und preislich attraktive Lösungen für BDP-Mitglieder,
- bietet als Spezialistin für Psychotherapeutinnen und -therapeuten auf Basis einer vertieften Kenntnis des Marktes und des beruflichen Kontextes sowie des Bedarfs eine kostenfreie Beratung an,
- ist durch ihr regionales Experten-Netzwerk nah bei den Mitgliedern und berät persönlich und langfristig,
- verfügt stets über vielfältige Produktoptionen für eine optimale Absicherung,
- stärkt über Gewinnausschüttungen den Verband.

**Unser Tipp:** Warten Sie nicht, bis der neue Versicherer oder Dr. Rinner & Partner auf Sie zukommen. Werden Sie jetzt selbst aktiv:

1. Vertrag ab sofort kostenfrei durch die PsyCura betreuen lassen
2. Aktuellen Vertragsstand gemeinsam prüfen
3. Weiteres Vorgehen abstimmen

Lassen Sie uns jetzt gemeinsam handeln: für starke und bedarfsgerechte Lösungen! Nutzen Sie hierzu einfach den Gutschein auf der vierten Umschlagseite!

Dr. Michael Marek  
Geschäftsführer PsyCura Wirtschaftsdienst GmbH, Berlin



Praxis-Unterbrechungs-Versicherungen können eine sinnvolle Lösung sein